

COME RAGGIUNGERE LA SEDE DEL CORSO

L'Istituto Stimate si trova in Via Carlo Montanari n. 1 (ingresso da vicolo Terese).

In auto: seguire le indicazioni per Piazza Cittadella dove c'è l'ampio "Parcheggio Cittadella".

In taxi: Radiotaxi, servizio 24 ore su 24 - Tel 045 532666.

In bus: linee 51 - 71 - 73 (P.zza Cittadella - Via Montanari).



QUOTE DI PARTECIPAZIONE:

Partecipanti: 100 €

Studenti: 50 €

Possessori di AB Fedelity Card: 70 €

Costo supplementare per crediti ECM: 30 €

Bonifico bancario intestato a: **Smile Tech srl**

Unicredit Banca - Trieste, Via Rossini, 5 - **IBAN: IT 07 M 02008 02290 000005575556**

L'attestato di partecipazione sarà spedito in formato elettronico

Ai partecipanti sarà rilasciata la **AB Fidelity Card**, tessera virtuale strettamente personale, che dà diritto allo sconto del 70% sulle edizioni successive del medesimo corso e del 30% su tutti gli altri corsi e seminari del **Dr. Adriano Bilardi**, se previsto, e dà accesso all'area riservata del sito **www.adrianobilardi.it**, dove sarà disponibile anche il materiale didattico dei corsi frequentati.



PER INFORMAZIONI E CONTATTI (lunedì - venerdì dalle 8:30 alle 18:00)

SMILE SERVICE

Smile Tech srl - Segreteria Organizzativa: Via Valdirivo, 19
34132 Trieste - **Tel.: 040 3481631 - Fax: 040 3487023**
e.mail: info@smileservice.it

COMUNICARE CON EFFICACIA CON SE STESSI E CON GLI ALTRI (AL LAVORO, IN FAMIGLIA, NELLE RELAZIONI)

SEMINARIO (BASE) INTERATTIVO ED ESPERIENZIALE

Adriano Bilardi

*11,5 crediti ECM riconosciuti
per tutte le professioni sanitarie*

- Acquisire la "competenza inconscia" della tua comunicazione globale (verbale e non verbale)
- Riconoscere, interpretare e utilizzare consapevolmente il linguaggio del corpo
- Entrare in empatia con il tuo interlocutore
- Presentare il tuo punto di vista e le tue richieste nel modo migliore

VERONA

Sabato 15 dicembre 2012
dalle 9:00 alle 19:00

presso **TEATRO STIMATE**

Via Carlo Montanari, 1 (ingresso da vicolo Terese)

Segreteria Organizzativa
Telefono: **040 3481631**
e.mail: **info@smileservice.it**

SMILE SERVICE

www.adrianobilardi.it
[COACH] [COUNSELOR] [ESPERTO IN IPNOSI]

La comunicazione è un comportamento finalizzato. È lo strumento più prezioso di adattamento dell'individuo al contesto sociale. È una negoziazione continua di significati, credenze, convinzioni, valori, comportamenti.

Affinché due o più persone possano comunicare efficacemente è necessario che si crei un "terreno comune", non solo, ovviamente, di lessico, ma anche di riferimenti ed esperienze sufficientemente simili. In altre parole, chi si prefigge di comunicare con la massima efficacia deve "andare incontro all'interlocutore nella sua mappa del mondo".

Inoltre, per comunicare in modo efficace bisogna essere consapevoli dei nostri scopi comunicativi e dei nostri atti comunicativi, ed essere attenti al *feed-back* che riceviamo. Per far questo, dobbiamo saper osservare il comportamento globale del nostro interlocutore.

Conseguentemente, comunicare in modo efficace significa anche saper essere "in controllo" ed avere sufficiente flessibilità per poter adattare *in itinere* la nostra comunicazione globale.



Dott. ADRIANO BILARDI

Counselor Analista Clinico, Certified Hypnotherapist. Master Trainer di Programmazione neurolinguistica. Coach. Formatore. Esperto in psicologia della comunicazione umana verbale e non verbale. Esperto in Negoziazione, Mediazione e Conciliazione. Esperto in Ipnosi.

Ha studio in Verona e riceve su appuntamento **[335 5396141]**.

www.adrianobilardi.it

PROGRAMMA

- 8:30 – 9:00** REGISTRAZIONE PARTECIPANTI
- 9:00 – 11:00** Dal movimento all'esperienza, dalla sensazione al significato.
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE
- 11:00 – 11:15** Pausa
- 11:15 – 13:15** Il comportamento comunicativo: relazione è comunicazione. I canali della comunicazione globale. La congruenza, la comunicazione distonica e la comunicazione paradossale.
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE
- 13:15 – 14:45** Pausa
- 14:45 – 16:45** Il linguaggio verbale e il linguaggio del corpo (prossemica, cinesica, paralinguistica).
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE
- 16:45 – 17:00** Pausa
- 17:00 – 18:30** Il *rapport*, gli ancoraggi, i condizionamenti, le posizioni percettive, gli atteggiamenti comunicativi, gli stati dell'io.
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE
- 18:30 – 19:00** VALUTAZIONE FINALE ECM E CREDITI FORMATIVI