

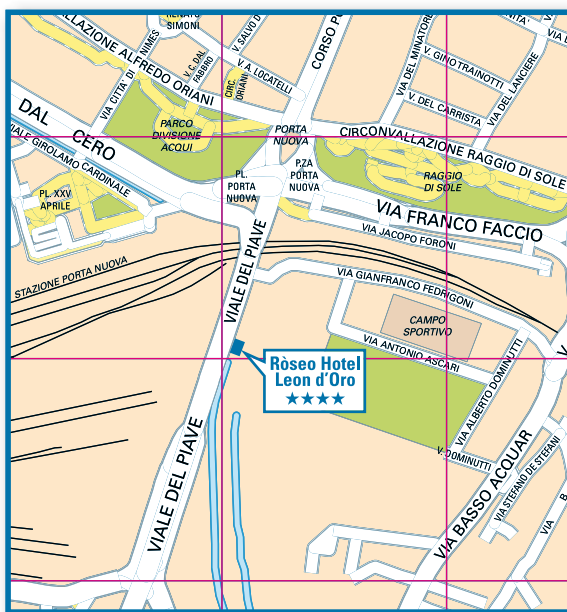
COME RAGGIUNGERE LA SEDE DEL CORSO

Il Ròseo Hotel Leon d'Oro si trova a Verona, Viale del Piave, 5.

A piedi: 500 mt dalla Stazione di Verona Porta Nuova.

In auto: Casello autostradale Uscita di Verona Sud. Seguire le indicazioni per il Centro. Superata la Fiera di Verona, dopo il cavalcavia a destra si trova l'ingresso dell'Hotel.

In taxi: Radiotaxi, servizio 24 ore su 24 - Tel 045 532666.



QUOTE DI PARTECIPAZIONE: 80 € Studenti: 40 €

Per gli iscritti con bonifico entro il 12 novembre 2014: 40 €

Ai primi 15 iscritti è riservato il prezzo speciale di 20 €

Bonifico bancario intestato a: **ADRIANO BILARDI**

Unicredit Banca - Verona, Piazza R. Simoni, 8 - **IBAN: IT 44 A 02008 11725 000101987913**
(nella causale indicare: Cognome, Nome, Codice Fiscale, e-mail, Seminario del 16.11.2014)

L'attestato di partecipazione sarà spedito in formato elettronico

Segreteria Organizzativa
Telefono: 335 5396141
E-mail: info@adrianobilardi.it

COMUNICARE IN PUBBLICO E IN PRIVATO

SEMINARIO INTERATTIVO ED ESPERIENZIALE

Adriano Bilardi

Imparerai a

- 📖 Raggiungere un profondo rilassamento psicofisico
- 📖 Gestire la paura e l'ansia
- 📖 Abbandonare l'armatura ed essere te stesso
- 📖 Entrare subito in sintonia con l'uditorio
- 📖 Comunicare in modo coinvolgente e con disinvoltura
- 📖 Essere congruente e completamente a tuo agio
- 📖 Favorire l'attenzione, l'apprendimento e la motivazione
- 📖 Affermare la leadership
- 📖 Stimolare costantemente l'interesse
- 📖 Trasmettere fiducia e sicurezza

VERONA Domenica 16 novembre 2014
dalle 9:30 alle 19:00

RÒSEO HOTEL LEON D'ORO - SALA LEONARDO
Verona - Viale del Piave, 5

(Graphic Designer) MALRIZZO VERUCCI

www.adrianobilardi.it
[COACH] [COUNSELOR] [ESPERTO IN IPNOSI]

Il seminario è per tutti: infatti, i principi di base sono gli stessi, sia che si comunichi a un vasto pubblico, sia che si parli ad un singolo interlocutore, e perfino nel dialogo interno che ci accompagna costantemente.

Naturalmente, ci sono delle peculiarità quando ci si trova a contatto con un pubblico, a dover gestire una conferenza, affrontare una riunione, partecipare a un'assemblea o relazionarsi con i media. Conoscerle, permette all'oratore di rafforzare le proprie idee, di affermare con efficacia le proprie proposte, di accrescere la propria leadership.

Durante il corso, i partecipanti apprenderanno come mantenere viva l'attenzione e scopriranno le strategie per organizzare il discorso in modo che persuada il pubblico. Inoltre, impareranno a usare efficacemente il "linguaggio del corpo", per trasmettere un'immagine di padronanza e scioltezza, e per rafforzare il messaggio verbale.



Dott. ADRIANO BILARDI

Counselor Analista Clinico, Certified Hypnotherapist. Master Trainer di Programmazione neurolinguistica. Coach. Formatore. Esperto in psicologia della comunicazione umana verbale e non verbale. Esperto in Negoziazione, Mediazione e Conciliazione. *Esperto in Ipnosi.*

Riceve su appuntamento [335 5396141].

www.adrianobilardi.it

PROGRAMMA

9:30 – 10:00 REGISTRAZIONE PARTECIPANTI

10:00 – 11:15 Lo stato mentale ottimale dell'oratore
La gestione dell'ansia, dello stress e della paura
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE

11:15 – 11:30 *Pausa*

11:30 – 13:00 La sintonia con il pubblico
La presenza scenica
L'energia
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE

13:00 – 14:30 *Pausa (pranzo)*

14:30 – 16:00 L'aspetto semantico della comunicazione
Il linguaggio
Il carisma
L'uso dello spazio
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE

16:00 – 16:15 *Pausa*

16:15 – 18:30 Gli stili di relazione
L'intonazione della voce
Gli stili di apprendimento
Apprendimento e stati mentali
L'uso delle storie e delle metafore
ESERCITAZIONE PRATICA
DISCUSSIONE

18:30 – 19:00 Conclusioni